



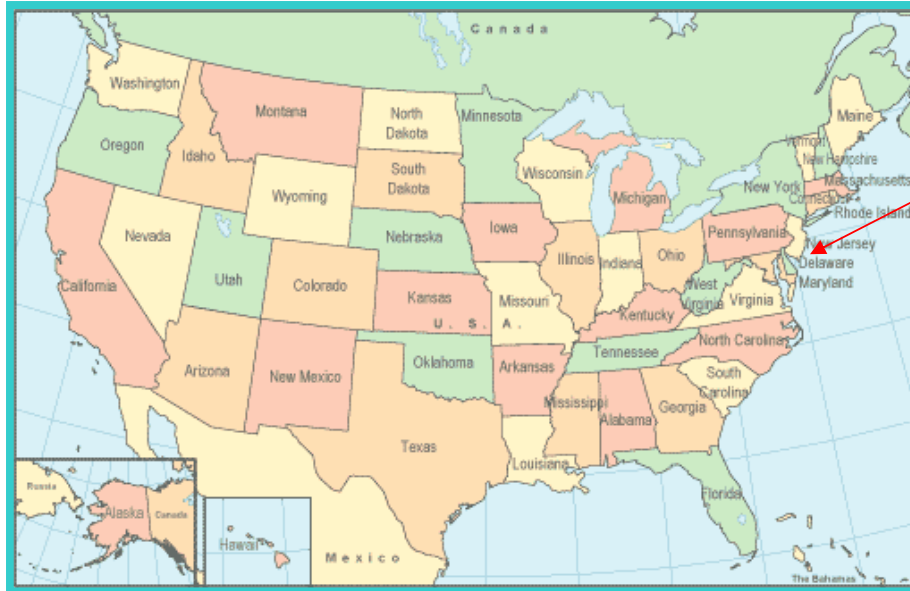
Rhône-Alpes Région



**MISSION DECOUVERTE DANS LE
NORD EST DES ETATS-UNIS /
PENNSYLVANIE**

24 AU 28 SEPTEMBRE 2012

MISSION DECOUVERTE AUX ETATS-UNIS / PENNSYLVANIE 24 au 28 septembre 2012



Les Etats-Unis, c'est...

- La 1^{ère} puissance économique mondiale;
- Le 1^{er} centre de fabrication au monde ;
- Un marché de 310 M d'habitants (42% des consommateurs du monde);
- 40% des dépenses en R&D / plus de 4000 universités et centres de recherche ;
- Un esprit d'entreprise et un dynamisme dans le monde des affaires.

La Pennsylvanie, c'est...

- 12M d'habitants, la 18^{ème} économie mondiale ;
- Un positionnement stratégique dans le Nord-est (1h15 de New York, 2h de Washington, 5h de Boston) ;
- 3 villes majeures : Philadelphie, Pittsburgh, Harrisburg (capitale administrative)
- Des couts d'opération compétitifs ;
- Un Etat pro-business et accueillant ;
- 520 entreprises françaises dont Arkema, Saint Gobain, Sanofi Pasteur, Sodexo Alliance, ... ;
- Une forte présence française : Consul honoraire, French American Chamber of Commerce, Alliance Française,
- ... et Rhône-Alpine ! Partenariat fort entre la Région Rhône-Alpes et l'Etat de Pennsylvanie dans les domaines de l'économie, l'éducation, la recherche et la culture, mémorandum entre Lyon et Philadelphie, bureau Erai à Philadelphie depuis janvier 2009. Accord renouvelé en 2012 avec la venue du gouverneur en Rhône-Alpes, accompagné d'un partenariat entre ERAI et le Commonwealth of Pennsylvania.
- **Les secteurs phares** : Santé (biotech, pharma, technologies médicales) ; Fabrication et plastique ; Environnement et énergies renouvelables

PROGRAMME DE MISSION D'AFFAIRES AUX USA / PENNSYLVANIE
24 au 28 septembre 2012

Samedi 22 septembre:

Vol Lyon – New York avec Air France à tarif négocié

Dimanche 23 septembre :

Repos- visite de New York

Lundi 24 septembre – New York :

Forum d'accueil : Rencontres institutionnelles/ témoignages/ cocktail networking

Après-midi - Rendez-vous individuels ou visite de New York

Fin de journée - Départ pour Philadelphie en train

Mardi 25 septembre – Philadelphie :

Matin - Accueil et rencontres collectives sectorielles - présentation des secteurs
clés par l'Etat de Pennsylvanie

Après-midi – RDV individuels B2B

Mercredi 26 septembre – Philadelphie / Pittsburgh :

Matin – RDV individuels B2B – Philadelphie

Transfert à Pittsburgh

Après-midi – RDV collectifs – Pittsburgh

Jeudi 27 septembre – Pittsburgh :

1 journée de RDV individuels

Vendredi 28 septembre :

Journée de RDV individuels supplémentaires aux Etats-Unis

Ou retour en France

BUDGET MISSION D'AFFAIRES AUX USA / PENNSYLVANIE

☞ Nous vous proposons l'organisation de rendez-vous qualifiés par ERAI USA en fonction de vos besoins et de vos attentes afin de :

- Découvrir le potentiel et comprendre les **besoins du marché**
- Participer à des **rencontres collectives avec des experts locaux** pour mieux comprendre le marché et les attentes des américains
- Rencontrer des **partenaires commerciaux potentiels sélectionnés et qualifiés** selon VOTRE profil et VOS attentes,
- Profiter d'une organisation simplifiée et d'un accompagnement tout au long de la mission.

FORFAIT : 2500 euros HT par entreprise

Les accompagnants ne sont facturés que les frais de logistique

☞ Ce forfait comprend :

- 2 jours de rendez-vous B2B personnalisés et une journée de rencontres collectives organisés par ERAI USA
- Les frais de dossier

Options :

Rendez-vous B2B supplémentaire : 400 euros par jour

Accompagnement (mise en relation + traduction) : 500 euros par jour

Coûts supplémentaires :

Location voiture : 70-120¹ \$/j + essence

Taxi : 15\$ environ pour 10 minutes de trajet

Suite à votre inscription, un cahier des charges vous sera remis afin d'organiser vos rendez-vous B2B

DATE LIMITE D'INSCRIPTION : 06 juillet 2012

¹ En fonction du modèle choisi.

A noter qu'une majoration d'au moins 50% s'applique pour les moins de 25 ans.



MISSION USA / PENNSYLVANIE 2012
BULLETIN D'INSCRIPTION

I. ENTREPRISE

Raison sociale :.....
Adresse :.....
Représentant :.....
Code Postal :..... Ville.....
Tél :..... Portable..... Fax.....
Web :..... Email :.....
Activité :.....
.....
.....

II. RESERVATION

Mission d'affaires : 2 500 €€
Rendez-vous B2B supplémentaires : 400 €*.... (nombre de jours)€
Accompagnement par jour : 500 € *..... (nombre de jours)€

Montant total :..... €

**L'entreprise..... s'engage à verser à la CGPME
50% du montant total à l'inscription, soit € et le solde, dès
réception de la facture, par virement bancaire ou chèque à l'ordre de la
CGPME, à l'adresse suivante :
Villa Bini, 55 rue Sergent Michel Berthet 69009 Lyon**

*Sans cet acompte, aucune inscription ne sera prise en compte
Toute facture non acquittée avant le début de la mission entrainera l'annulation des
rendez-vous d'affaires*

Fait à :
Date :

Signature et Cachet de l'entreprise



RELEVÉ D'IDENTITÉ BANCAIRE

Titulaire du Compte : CGPME DU RHONE

**VILLA BINI
55 RUE SERGENT MICHEL BERTHET
69009 LYON**

CODE BANQUE	CODE GUICHET	NUMERO DE COMPTE	CLE
10096	18502	00025211102	70

VOTRE INTERLOCUTEUR CGPME

Anna Berdach

Tel : 04 72 53 74 74

Fax : 04 72 53 74 70

E-mail : international@cgpme69.org